

PROMOFUFFA E FANTAVENDITA (anche no, grazie!)

Le giuste campagne online per la tua impresa: consigli, esperienze, risultati!



Dove finisce il tuo imbuto? L'importanza delle landing page

Daniele Diversi

Resp. Commerciale & Marketing
Progetto Aroma





Mi presento



Da sempre appassionato di informatica, fin dal mio primo ZX Spectrum dell'83, folgarato dal web in età universitaria, dal 2000 ho fatto di questa passione un lavoro.

Sono oggi responsabile commerciale e marketing di Progetto Aroma.



Progetto Aroma nasce nel settembre 2000 a Faenza, ad oggi è una Web Agency completa.

200+

400+

25+

clienti attivi

realizzazioni

e-commerce



Siti Web E-commerce



Sviluppo Software Web



Web e Social Media Marketing



Formazione Consulenza

Ma non dovevamo parlare di IMBUTO?!?!

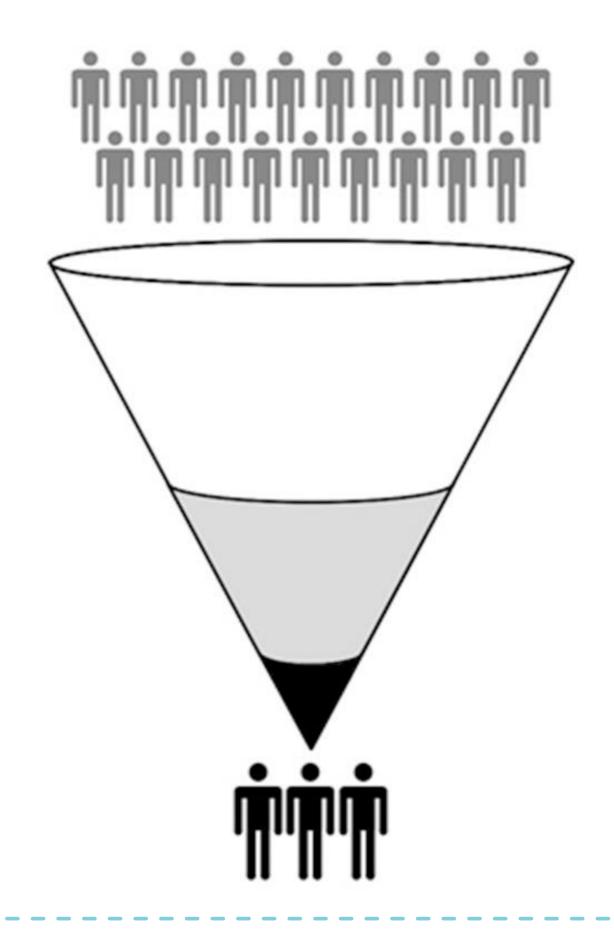




Imbuto di conversione (Funnel)

E' la rappresentazione grafica del percorso ideale degli utenti online nei confronti del brand:

dal primo contatto all'azione di conversione

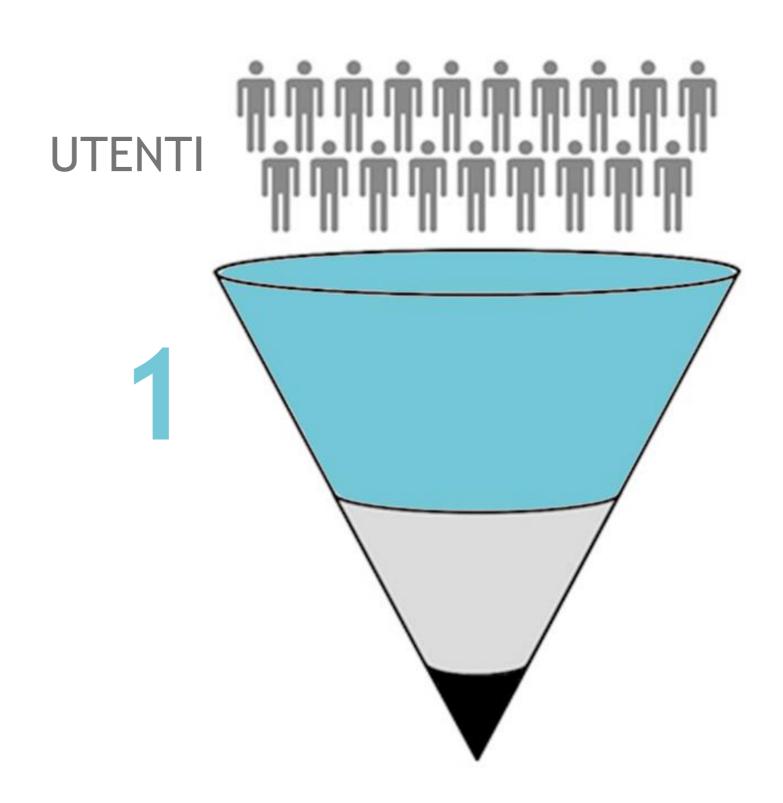




Imbuto di conversione (Funnel)

FASE 1: generare traffico

Attraverso campagne online (FB Ads, Google Ads, ...), contenuti di qualità, strategie di content marketing, SEO, ...



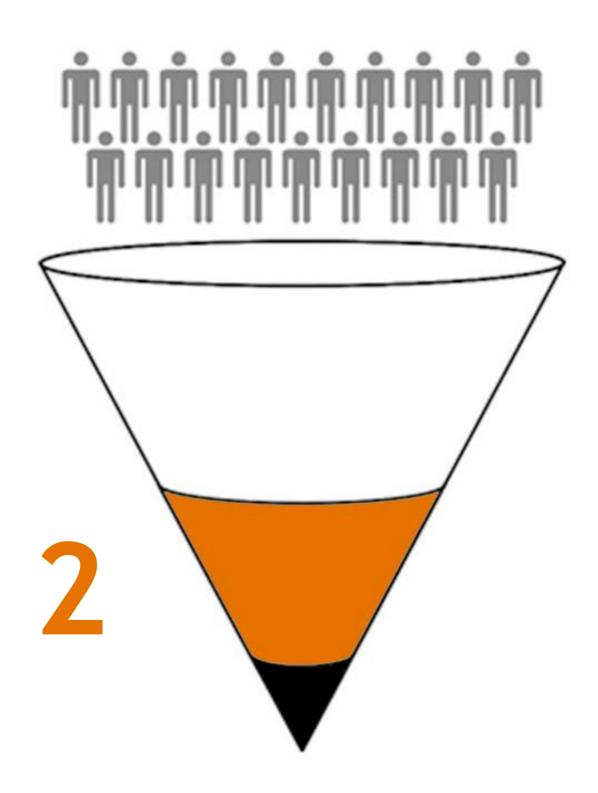


Imbuto di conversione (Funnel)

FASE 2: coinvolgere

Raccogliendo «Mi Piace», condivisioni, menzioni, ...

Inseguendo l'utente con azioni di retargeting

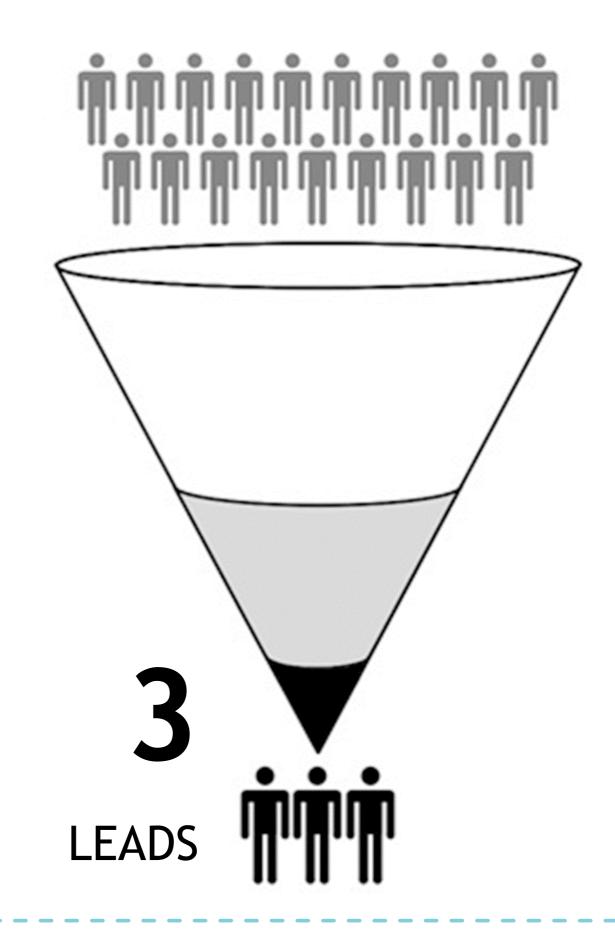




Imbuto di conversione (Funnel)

FASE 3: convertire

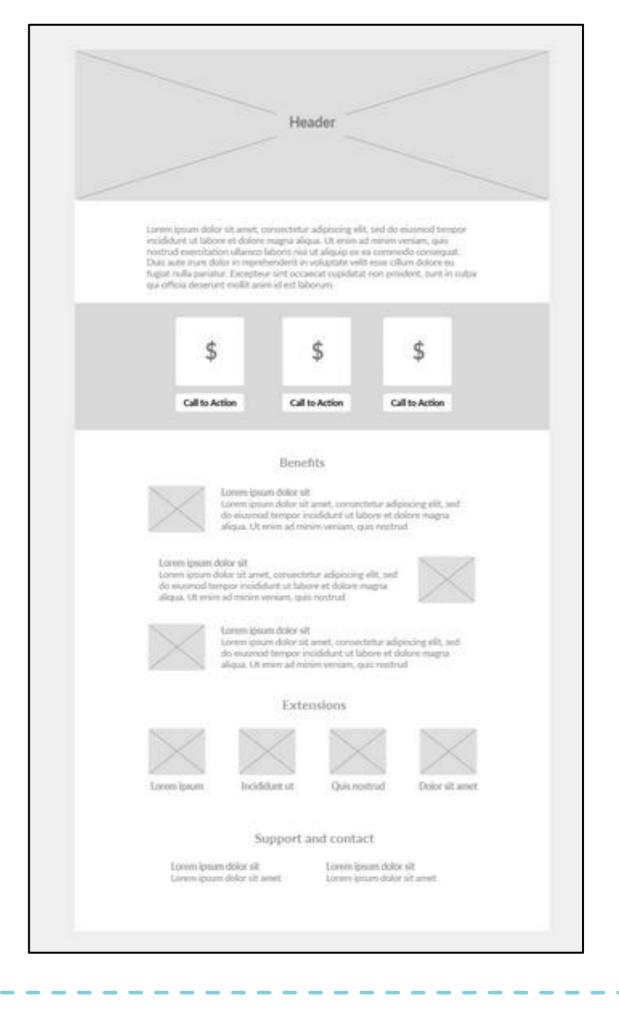
Pagina di atterraggio con invito all'azione, coupon, offerte a tempo, pagina di check out ottimizzata, ...





Landing Page (pagine di atterraggio)

Sono particolari pagine web dove gli utenti vengono proiettati (solitamente) da una campagna online.







Landing Page (pagine di atterraggio)

Hanno come principale obiettivo quello di convincere l'utente ad eseguire l'azione di conversione per la quale sono state progettate.

REGISTRATI

DOWNLOAD





Consigli per Landing Page efficaci

1. Attirare l'attenzione:

Soprattutto tramite intestazioni d'impatto e titoli attraenti visto che sono gli elementi che vengono letti in media 5 volte in più del resto.

2. Utilizzare un sottotitolo esplicativo:

Riassumere in poche righe quello che l'utente potrà trovare nella landing.

3. Testo coerente con titolo e sottotitolo:

Deve soddisfare la promessa iniziale, spiegando bene all'utente cosa deve fare per riuscire ad ottenerla.

Anche il tipo di linguaggio deve essere in linea con gli elementi introduttivi.

Consigli per Landing Page efficaci

4. Stesso look&feel per tutta la campagna:

Tutti gli elementi della campagna (email, newsletter, banner, landing page, ...) devono essere legati dallo stesso stile grafico, così da renderli immediatamente collegabili.

5. Call to Action ben visibile:

Possibilmente presente nell'area dello schermo visibile, senza dover scorrere in basso. Arricchita da frecce, box ben contrastati, caratteri evidenti, ...

6. Moduli da compilare semplici e funzionali:

Richiedere solo le informazioni strettamente necessarie, in modo da non spaventare l'utente e dissuaderlo dal compilare la richiesta.

Consigli per Landing Page efficaci

7. Deve essere responsive:

In questo caso non c'è bisogno di tante spiegazioni, come per i siti web, orami viene dato per scontato che si riadatti al meglio sui vari dispositivi soprattutto quelli mobili.



Alcuni esempi



Promo "Cookie Check-up"

Il tuo sito è conforme alle nuove linee guida sui Cookie?

Fino al **15 dicembre 2021** ti offriamo **un check-up completo e gratuito** per **controllare** la reale situazione dei **cookie** sul **tuo sito web**. Approfittane subito!



Ecco cosa riceverai in seguito alla tua richiesta:



Un report di analisi del tuo sito web con tutti i cookie effettivamente rilevati.



Un buono per poter accedere ad un video di oltre 1 ora, tenuto da un avvocato esperto in materia, prodotto in

	Compila il modulo di seguito e
	sarai ricontattato al più presto dai
	nostri consulenti:
	Nominativo (*)
	Azienda (*)
	Contatto telefonico (*)
d	Indirizzo e-mail (*)
10	Sito web
-	Note o Richieste Specifiche
è	
	fi.

Privacy Policy (*)

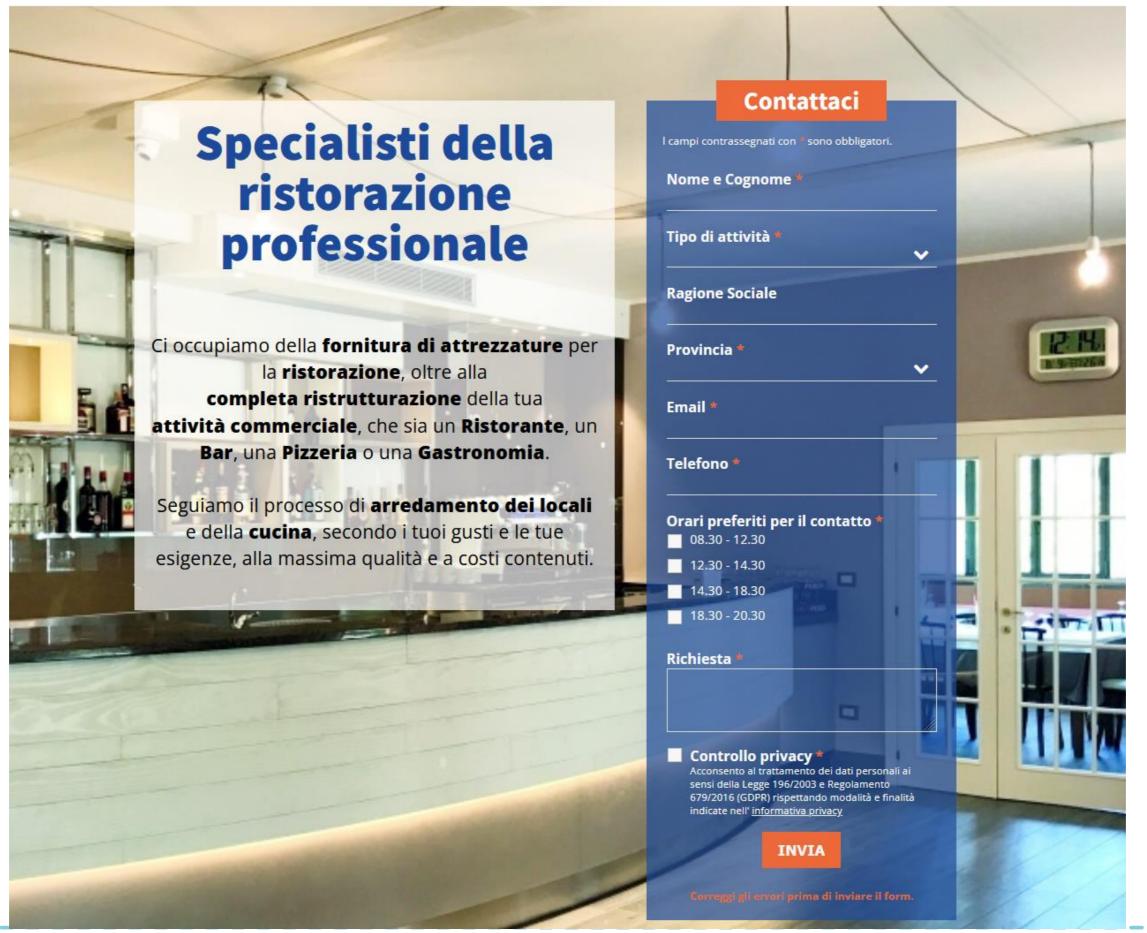
- □ Acconsento al trattamento dei dati personali ai sensi della Legge 196/2003 e Regolamento 679/2016 (GDPR) rispettando modalità e finalità indicate nella privacy policy.
- Desidero essere iscritto alla vostra newsletter

Non sono un	rob



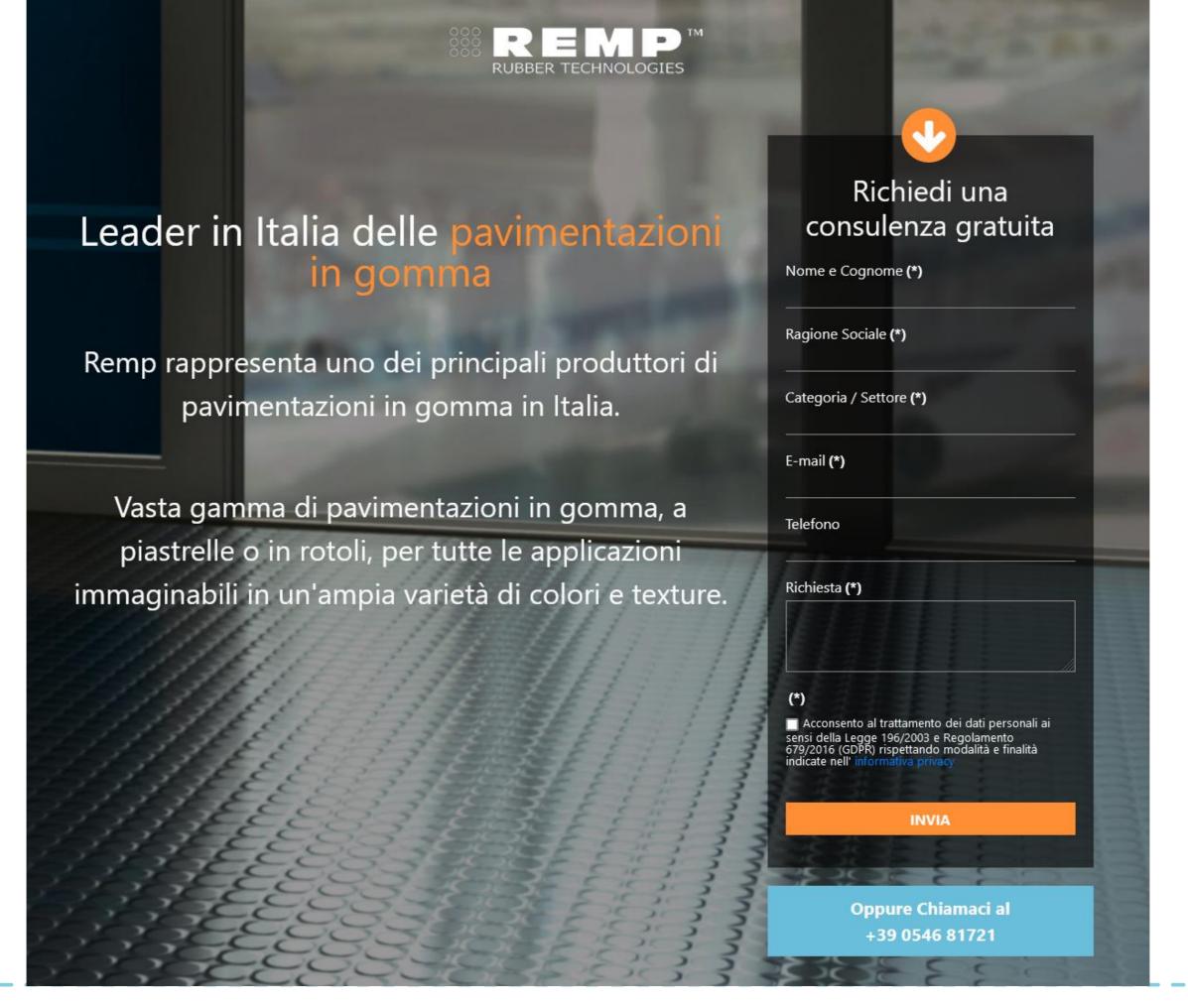








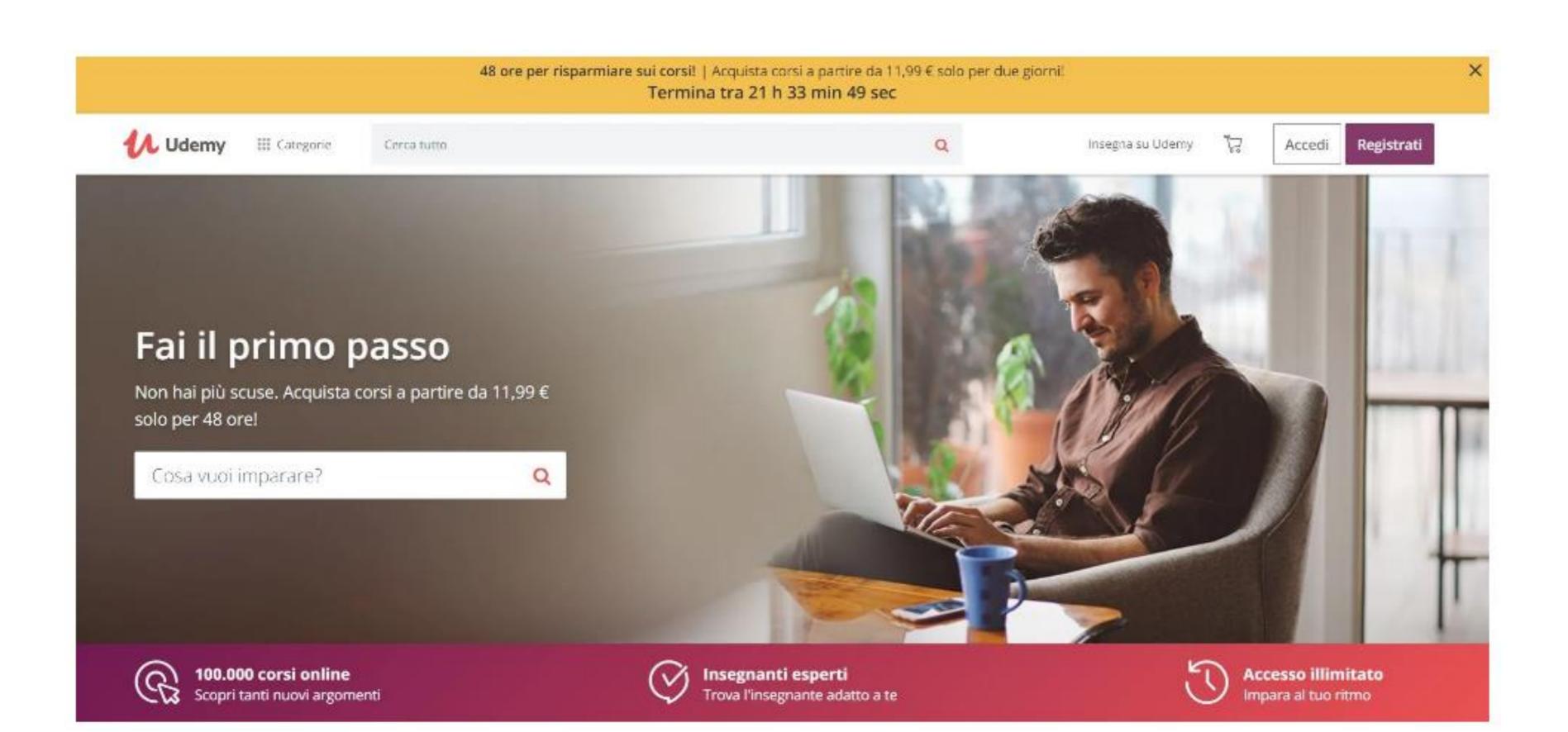
















Eviti traffico, stress, code e borse pesanti

114089 recensioni clienti 💿

Guadagni due ore a settimana di libertà



ACCEDI / REGISTRATI



Puoi risparmiare anche il 40% sull'assicurazione auto



© 2012 Zuritel S.p.A. Prima della sottoscrizione, leggere il Fascicolo Informativo disponibile su www.zurich-connect.it Messaggio finalizzato al collocamento di polizze auto.



E ricordate!

«non potete controllare ciò che non sapete misurare»

Anche le landing page non potrebbero avere successo senza un attento monitoraggio.



Non esiste la landing page perfetta!

quindi:

TEST, TEST, TEST



Domande?

Se volete scrivete a diversi@progettoaroma.com





Grazie

Continua su www.progettoaroma.com



